

5月に発表した3ヵ年中

期経営計画では、新規事業への投資と、材工一式受注の推進によるコア事業の強化を柱に掲げた。事業を進

める上で重要なのは顧客との信頼関係。「顧客や協力企業と誠実に付き合っていきたい」と信用第一の事業活動を心掛ける。

△
——就任の抱負を。

「丸紅に在籍中は、主に海外プラントを担当していました。国内の重機業界の知識があまりないままに入社したが、入社後、顧客や特約店、協力企業に対する社員の誠実な対応ぶりを見るに、相手との信頼関係を大切にしており、とても眞面目な会社だと感じた」

「良い意味で商売においては、顧客との信頼関係を第一に」とおもとお元雄氏

うちやま

内山

もとお

元雄氏

て信用を大切にしている。自身もこういった姿勢を大切にし、信用第一の理念

を継続していきたい。工事を現場・工場の労働災害撲滅

——足元の事業環境をどう見る。

「2020年東京五輪の開催が決まった時は、すぐ

にさまざまな建設事業が始まる」と考へていたが、現実

を見ると五輪関連の動きは鈍い。渋谷駅前の再開発事

業などは既に動きだしてい

る。現在、ゼネコンの受注

——海外事業は。

「海外での事業展開を行う際には、現地の情報やパートナーとの良好な関係が重要になる。そうした見

を豊富に持つ丸紅と協力関係にあることは大きなメリットとなる。当面はタイと

中国の合弁会社の足場を固めることが中心になるが、将来的には大きな成長が見込まれる

これから本格化が見込まれる

——足元の事業環境をどう考へている。

顧客との信頼関係を第一に



新社長
77年京大法学部卒、丸紅入社。執行役員
プラント・産業機械部門長、常務執行役員
欧州・C.I.S.支配人兼丸紅欧洲会社社長、常務執行役員
南米支配人兼丸紅ブラジル会社社長兼丸紅ウルグアイインター・ナショナル会社社長を経て、16年4月丸紅建材リース顧問。静岡県出身、62歳。趣味は映画鑑賞。

——足元の事業環境をどう見る。

「新国立競技場など、こ

——足元の事業環境をどう見る。

「新国立競技場など、こ